

# Das Tech-Partner-Programm von Personio

Ob Select, Premier oder Elite: Zusammen erreichen wir Großes

Personio ist das All-in-One People Operating System für kleine und mittelständische Unternehmen, das automatisierte HR-Prozesse, nahtlose Integrationen und datenbasierte Erkenntnisse ermöglicht. Durch die Zusammenarbeit mit anderen Technologieanbietern erleichtern wir unseren Kunden, andere Systeme mit Personio zu verknüpfen. So können sie ihre HR-Prozesse weiter optimieren und profitieren gleichzeitig von einer einwandfreien User Experience.

Mehr als 130 Partner haben bereits eine Integration zu Personio gebaut und werden in den 20 Kategorien unseres Marketplaces gelistet.

- **Erreichen Sie mehr potenzielle Kunden**, indem Sie Mitglied unserer Partner Community mit mehr als 130 Unternehmen werden.
- **Stellen Sie sich unseren +8000 europ. Kunden** über eine eigene Marketplace-Seite vor.
- **Verbessern Sie Ihre Kundenzufriedenheit und -bindung** durch eine Integration mit Personio.

**Möchten Sie die Integration gemeinsam vermarkten, z. B. über Co-Marketing, Co-Selling und andere Go-to-Market-Aktivitäten?** Die folgenden Tabellen zeigen Ihnen, welche Anforderungen Sie dafür erfüllen müssen und welche Vorteile Sie im Gegenzug erhalten.

Anforderungen an Partner	Select	Premier	Elite
Gesamtkunden EMEA	100	Über 250	Über 500
Gemeinsame Kunden EMEA	✓	Über 100	Über 300
Anzahl der Integrationsnutzer		Über 50	Über 150
Empfehlung potenzieller Kunden an Personio		✓	5 pro Quartal
Personio Landing Page auf Ihrer Website		✓	✓
Partnergeführte Marketinginitiativen zur Integration (inkl. Nachweise)		✓	✓

Vorteile für Partner	Select	Premier	Elite	
<b>Entwickeln</b>	Entwickler-Support	Email	Email	Pers. Support
	Early APIs and Product Features	X	Bei Einladung	Bei Einladung
<b>Vermarkten</b>	Präsenz auf dem Personio Marketplace (Website, In-App)	✓	✓	Hervorgehoben
	Markenrechte, Materialien und Vorlagen	✓	✓	✓
	<b>Werbemaßnahmen zum Launch:</b>			
	- Soziale Medien	Gruppenpost	Gruppenpost + Möglich	Stand-Alone Möglich
	- Pressemitteilung und Media Outreach	X	✓	✓
- Beitrag im Produkt-Newsletter	✓	✓	✓	
<b>Weitere Marketing Möglichkeiten:</b>	X	Möglich	✓	
- Digitale Marketingkampagnen				
- Marketingaktivitäten vor Ort				
- HUG Flagship Event(s)				
<b>In-App-Aktionen für Kunden</b>	X	Möglich	✓	
- In-App-Benachrichtigungen				
- Community-Beiträge				
- Helpcenter-Artikel				
<b>Wachsen</b>	Partner-Newsletter und Kommunikation	✓	✓	✓
	Partner-Programm-Support	Email	Zugewiesener PM	Zugewiesener PM
	Sales-Enablement-Initiativen	X	Bei Einladung	Bei Einladung
	Lead Referral Programm (erfordert separate Vereinbarung)	X	Bei Einladung	✓
	Business Review	X	Jährlich	Quartalsweise

Die Personio Partnerstufen sind für ein (1) Kalenderjahr gültig und werden vierteljährlich innerhalb des Kalenderjahres bei Erfüllung der Anforderungen vergeben.